

# Fonden Grantoftegaard



Øko- Social Virksomhed  
Direkte salg af kød

# Besætning

## **Kreatur:**

40 limousine med opdræt, 30 løbninger/kælvninger på stald i vintermånederne (Ko-Hotel)

## **Får:**

400 blandet kødrace mest texel. 200 ilæmmes. 1,8 lam pr. får

## **Svin:**

Demo svin (økologisk skolegård) Færdigfedning på friland  
60 slagtesvin 15 søer årligt

## **Geder:**

4 blandet race + opdræt (klap/kæl)







# Salg af kød

Alle slagte dyr bliver solgt fra gårdbutikken

Ca. 50% Net salg

Ca. 40% til storkunder

Ca. 10% eget brug og frossent detail til gårdbutikken

( svin kun til eget brug og plejehjem)

# Forsøgsaftale med 1 plejehjem

Vi leverer Økologisk okse, lam og svinekød. (hele dyr) i 2014  
Køkkenlederen aftaler udskæringer med slagteren. Så meget  
som muligt bliver vakuumpakket og frostmærket .

Leveres med vores godkendte kølebil, direkte fra slagter.

Afregnes efter krogvægt (fast pris X-moms)

- |                                      |            |
|--------------------------------------|------------|
| • Ca.18 kreaturer                    | 61 kr./kg. |
| • Ca. 24 lam                         | 61 kr./kg. |
| • Ca. 10 får                         | 25 kr./kg. |
| • Ca. 50 slagtesvin ca.120kg/slagtet | 55 kr./kg. |
| • Ca. 12 søer                        | 40 kr./kg. |

# Det koster tid og arbejde (Vi søger projektpenge)

## Landmand

- Transport til slagteriet
- Dokumenter der skal følge dyret
- Koordination mellem de 3 parter
- Levering med godkendt kølebil
- Fakturering (kredit)

## Plejehjem

- Følgepapirer, egenkontrol
- Pakning, mærkning, indfrysning (slagter)
- Stort krav til fryserumsorden
- Tilladelse til at gå udenom indkøbsaftale



# Merfortjenesten ?

## Nemmeste

- Levende dyr afhentet ved stalddøren (noteringen)

## Det sjoveste er direkte salg

Noteringen - aftaleprisen skal dække:

- Slagteomkostninger
- Det ekstra tidsforbrug og bøvl
- lovlig transport før/efter
- ekstra forsikringer

